

Conéctate
Valor inigualable: estrategias de precios que impactan

Fecha: jueves, 14 de noviembre de 2024

Hora: 8:00 a.m. a 10:00 a.m.

Lugar: presencial, Centro de Servicios El Poblado
Avenida el Poblado - Carrera 43 A N. 16 sur – 245 – Auditorio 101

Objetivo:

Revolucionar la estrategia de precios, centrándose en el valor percibido por el cliente. Este evento busca proporcionar a los participantes las herramientas y tácticas necesarias para establecer precios que reflejen la auténtica propuesta de valor de sus productos o servicios.

Oferta de valor:

La oferta de valor está centrada en herramientas que permitan al empresario o líderes asistentes aplicar en su organización de manera práctica los conceptos entregados. Se genera entrega de un archivo que contempla diversas herramientas para abordar de manera práctica en equipos así:

- * Matriz de valor percibido
- * Matriz de sensibilidad al precio

Contenido temático

- Análisis del valor percibido. Métodos para evaluar y comunicar el valor percibido por los clientes.
- Estrategias de fijación de precios creativas. Cómo desarrollar estrategias de precios que reflejen el valor único de los productos o servicios.
- Negociación de precios: Técnicas para negociar precios basados en el valor entregado

Dirigido a:

Líderes empresariales, directores de ventas, marketing y gerentes.

Expositor

Edgar Céspedes Atehortúa
Fundador y director de Valo estratégico S.A.S

Informes e inscripciones:

Contacto: Equipo Afiliados Primero
Teléfono: (4) 576 64 91 |
WhatsApp: 316 027 90 24
Correo electrónico: afiliados@camaramedellin.com.co